



SALES MANAGER IM AUSSENDIENST (M/W/D)

(PLZ-Gebiete 64, 68 und 7)

Seit über 30 Jahren ist es die Leidenschaft am guten Geschmack, die uns antreibt. Zusammen mit unseren Partnern vertreiben wir nachhaltige und hochwertige, tiefgekühlte Backwaren für die Gastronomie und Hotellerie. Beste Qualitäten aus den Manufakturen, von Menschen für Menschen gebacken, nach traditionellen Rezepturen und mit handwerklichem Geschick.

Was erwartet Dich?

- Beratung, Betreuung und Gewinnung von Kunden im Verkaufsgebiet
- Sicherstellung von effektiven Verkaufsabschlüssen
- Erfüllung der zugewiesenen Verkaufsziele
- Information des Managements über Marktabweichungen samt Auswirkungen auf die Verkaufsziele
- Teilnahme an Messen und Durchführung von Vorort-Verkostungen bei Kunden
- Reporting an das Management

Was bringst Du mit?

- Abgeschlossene Berufsausbildung in der Gastronomie/Hotellerie
- Berufserfahrung im Vertrieb
- Hohe Serviceorientierung in der Kundenbeziehung
- Sicheres und professionelles Auftreten
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Produkten, souveränes Auftreten, Kommunikationsfähigkeit, Teamplayer und zielorientierte Arbeitsweise

Was bieten wir Dir?

- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Attraktive, leistungsbezogene Vergütung
- Sach- und Sondervergütungen
- 30 Urlaubstage
- Betriebliche Altersversorgung
- Unbefristeter Vollzeitarbeitsvertrag (40-Stunden-Woche)
- Firmenwagen der Mittelklasse mit privater Nutzung

Senden Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deiner Einkommensvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

Perplex - Pizza & Baguette Deutschland GmbH

Kelsterbacher Straße 20

65479 Raunheim

www.perplex-group.de